

小野塚テルの現場で使える仕入れ術

ブログ更新 4,000 回超え！小野塚流仕入れ術とは！？



お客様との会話や話題に困ったことはありませんか？
例え話が浮かばずにプレゼンが説明になっていませんか？

心を開くための「話題」が提供できない
腑に落とすための「例え話」が浮かばない

そんな方は、何はさておき是非ご参加ください！

いい商品・サービスを扱っているのに、それではもったいないと思いませんか！？

本講座では、営業経験豊富な小野塚テルが、
異業種交流会の達人 小野塚テルが、
「ネタの宝庫」小野塚テルが、
驚異のブログ更新回数に裏打ちされた
無理なく続けられるネタの仕入れ方を
わかりやすく解説いたします！



開催情報

■日 時：7月10日(火) 19:00～21:00
■会 場：ソーシャル・アライアンス セミナールーム
■住 所：東京都港区芝4-9-3
芝石井ビル5F
都営三田駅A6より徒歩5分
JR田町駅三田口より徒歩7分

■電 話：0120-971-978
■受講料：会員 3,000円
一般 5,000円



講師紹介



小野塚テル

大学卒業後、建設資材会社にて最年少で所長に昇進する。その後ヘッドハンティングされた外資系生命保険会社においても営業所長として数々の高い営業成績を残す。

受講者の成果に繋げるため社会情勢から小ネタまで情報収集には余念がなく、具体例や例え話をふんだんに取り入れたわかりやすく明快なセミナーにはファンも多い。

7/10(火)「小野塚テルの現場で使える仕入れ術」申込書

お名前

会員番号（ご紹介者）：

TEL：

Mail：