

セールス成功のノウハウを完全に テクノロジー化

セールススキルのホームトレーニング

「MSP」は、偉大な先人達が「センス」「感性」「心構え」という言葉で片づけてしまっていた人を導くプレゼンテーション能力をトレーニングし、誰もが現場で即成果を上げることができるようつくられたホームトレーニングのためのプログラムです。



「MSP™」は、大きく分けて、3つの章から構成されています。

第1章(レッスン1~5):メンタル編

マスター・セールスマントとしてのミッション、潜在能力の活用法、モチベーションの高め方などをトレーニングすることにより、あなたの中に変化が生まれます。

第2章(レッスン6~12):スキル編

見込み客発見とアポ取りの秘訣、相手の心を開くアプローチ、成功するプレゼンテーションの秘訣、目からウロコの紹介法などをトレーニングすることにより、あなたは確実に進化していきます。

第3章(レッスン13~15):スペシャル編

成功するトレーニング法、ストレスやスランプの解消法、永続的に成功するための考え方をトレーニングすることにより、あなたは永続的に成長し続けていくでしょう。



第3章

全15レッスンに
マスター・セールスマントになるための
ツボとコツが盛りだくさん!!

15 永続的な成功

14 ストレスマネジメント

13 フィードバック&トレーニング

12 目からウロコの紹介法

11 反論処理の秘訣

10 クロージングのツボとコツ

9 利益と可能性を描かせる

8 問題意識を引き出す

7 心を開くアプローチ

6 見込み客発見・アポイント

5 セールスの成功の5原則

4 成果の上がる目標設定

3 本物のモチベーション

2 潜在能力を活用したビジョン

1 マスター・セールスマントとしてのミッション

トップ・セールスマントから
マスター・セールスマントへ



第2章

第1章

